

Qualizorg is gespecialiseerd in het ontwikkelen, verzamelen, beheren en inzichtelijk maken van kwaliteitsmetingen in de gezondheidszorg door middel van gebruiksvriendelijke en vooruitstrevende IT voor zorgverleners, patiënten en andere maatschappelijk belanghebbenden. We groeien snel, maar willen nog harder. Daarom zoeken wij een enthousiaste, gedreven professional.

Ben jij onze nieuwe

ACCOUNTMANAGER (40 uur per week) M/V

De functie

Als accountmanager zorg je voor het verkopen, implementeren en begeleiden, van de producten en diensten van Qualizorg. Tevens ben je verantwoordelijk voor het creëren van kansen in de markt en het genereren van omzet en het behouden van de goede klantrelaties. Je rapporteert aan de CCO.

Sales

Je bent verantwoordelijk voor het binnenhalen van omzet binnen eerstelijns zorg organisaties (waar je niet perse een achtergrond in hoeft te hebben). Het benaderen en bezoeken van prospects en klanten met als doel omzet en groei te realiseren is één van je taken. Je bent verantwoordelijk voor een gezond en goed gevulde salespijplijn, succesvolle klantrelaties en uiteraard het behalen van omzet binnen de belangrijke klantengroepen.

Relatiebeheer

Even zo belangrijk is dat je zorg draagt voor een goede relatie met de klant en daarmee de klantloyaliteit borgt en de omzet verhoogt. Je onderhoudt contacten met netwerken, belangenbehartigers en stakeholders om feeling te houden met de markt en klant.

Projectmanagement en implementatie

Je draagt zorg voor de succesvolle implementatie bij de klant in samenwerking met je ondersteunende collega's. Het uiteindelijke doel is een tevreden klant. Je bent dan ook bij de opstart en uitvoer van het project betrokken.

Business development

Je verzamelt en analyseert op structurele wijze informatie voor de strategie van Qualizorg door het voeren van gesprekken met klanten en potentiële klanten, het lezen van vakliteratuur, het bezoeken van beurzen en door het bestuderen van aanpalende producten en diensten. Je draagt bij aan ideeën voor doorontwikkeling en geeft feedback op het vlak van de product en dienstverlening van Qualizorg.

Functie eisen

- Je hebt een HBO/WO opleiding.
- Je hebt minimaal 8 jaar werkervaring in een soortgelijke functie.
- Je bent hands-on, analytisch sterk, gedreven en overtuigend.
- Je bent open en makkelijk in communicatie, toegankelijk en betrouwbaar.
- Je hebt een zeer goed ontwikkeld gevoel voor mensen en inzicht in verhoudingen.
- Je weet ideeën en feiten op heldere wijze te presenteren en af te stemmen op de behoeften van de (potentiële) klant(en).
- Je hebt affiniteit met applicaties vanwege de digitale dienstverlening van Qualizorg.
- Je bent zowel mondeling als schriftelijk communicatief vaardig.
- Je bent administratief vaardig en ervaren t.a.v. de afhandeling van klantencontacten en salestrajecten.
 - Je bent efficiënt in het plannen en organiseren van je werk en weet prioriteiten te stellen.
 - Onze voorkeur gaat uit naar iemand die de wereld van zorgverleners en hun taal kent, mocht je die niet hebben, dan zullen we je hier in opleiden.

Wat mag je van Qualizorg verwachten?

Per direct een uitdagende functie voor 40 uur per week met veel vrijheid en ruimte voor persoonlijke inbreng en ontplooiing. Werken bij Qualizorg doe je niet alleen voor het salaris, maar ook omdat je gelooft dat jouw aanwezigheid de zorg elke dag een stukje beter maakt. Ook vind je het leuk om actief te zijn in de zorg en daar aan bij te dragen.

Door het ondernemende karakter van onze groeiende organisatie is veel nog "te vormen". Een ultieme uitdaging om in een jong en dynamisch team mee te denken en mee te bouwen aan de toekomst, je persoonlijke succes en het succes van Qualizorg.

Met betrekking tot de voorwaarden wordt een uitdagende en leerzame baan geboden, met uiteraard een marktconform salaris en goede secundaire voorwaarden (waaronder een collectieve pensioenregeling, opleidingsmogelijkheden en doorgroeiperspectief).

Ben jij dit? Stap in ons team en werk mee aan de zorg van morgen. Werk met ons samen aan transparante, doelmatige en klantgerichte gezondheidszorg. Mail je motivatie + CV naar: Qualizorg B.V. t.a.v. de heer Nicky Narraina: nnarraina@qualizorg.nl