

Qualizorg is gespecialiseerd in het ontwikkelen, verzamelen, beheren en inzichtelijk maken van kwaliteitsmetingen in de gezondheidszorg door middel van gebruiksvriendelijke en vooruitstrevende IT voor zorgverleners, patiënten en andere maatschappelijk belanghebbenden. We groeien snel, maar willen nog harder. Daarom zoeken wij een enthousiaste, gedreven professional.

Ben jij onze nieuwe

ACCOUNTMANAGER (40 uur per week) M/V

De functie

Als accountmanager ga jij aan de slag met het verkopen, implementeren en begeleiden, van onze producten en diensten. Tevens ben je verantwoordelijk voor het creëren van kansen in de markt en het genereren van omzet, groei en een goede klantrelaties. Je rapporteert aan de CCO.

Sales

Je bent verantwoordelijk voor het binnenhalen van omzet in de eerstelijns zorg organisaties (waar je niet perse een achtergrond in hoeft te hebben) binnen de belangrijke A- en B-klanten in het netwerk. Het benaderen en bezoeken van prospects en klanten met als doel omzet en groei te realiseren. Je bent verantwoordelijk voor een gezonde en goed gevulde sales-pijplijn.

Relatiebeheer

Even zo belangrijk is dat je zorg draagt voor het opbouwen van succesvolle klantrelaties en daarmee borg je de klantloyaliteit. Je onderhoud contacten met netwerken en belangenbehartigers met betrekking tot de zorgsector.

Projectmanagement en implementatie

Je draagt zorg voor de succesvolle implementatie bij de klant, waarbij deze wordt gemanaged om de vooraf gezamenlijk gestelde doelstellingen te behalen en de klant tevreden is. Je draagt zorg voor het opstarten en uitvoeren van het projectmanagement. Dit in samenspraak met je ondersteunende collega's.

Business development

Je verzamelt en analyseert op structurele wijze informatie voor de strategie van Qualizorg door gesprekken met klanten en potentiële klanten, het lezen van vakliteratuur, beurzen bezoeken en door het bestuderen van concurrerende producten en diensten. Je draagt bij aan ideeën voor doorontwikkeling en geeft feedback op het vlak van de product en dienstverlening van Qualizorg.

Functie eisen

- Is in staat om (nieuwe) klanten binnen te halen
- Ziet nieuwe kansen in bestaande business en is in staat om hier naar te handelen
- Bestaande samenwerkingen uitbreiden en nieuwe opzetten
- HBO/WO opleiding
- Minimaal 6 jaar werkervaring in een soortgelijke functie
- Je vertegenwoordigt het gedachtegoed bij opdrachtgevers en (eventueel) bij externe events
- Je bent op de hoogte van de laatste ontwikkelingen binnen ons vakgebied en vertaalt dit naar ons gedachtegoed en klantenportfolio
- Signaleert en maakt afwegingen van kansen in de markt zowel voor bestaande als nieuwe activiteiten/producten/diensten
- Self-starting en pro-actief
- Denkt vooruit en onderneemt actie bij problemen of verstoringen in het proces vanuit inzicht wat de gevolgen zijn voor de navolgende afdelingen en/of klant
- Geeft hoge prioriteit aan service en klanttevredenheid
- Hands-on, analytisch sterk, gedreven en overtuigend
- Lichte affiniteit hebben met applicaties vanwege de digitale dienstverlening van Qualizorg

- Administratief vaardig t.a.v. de afhandeling van klantencontacten en salestrajecten
- Onze voorkeur gaat uit naar iemand die de wereld van zorgverleners en hun taal kennen, mocht je die niet hebben, dan zullen wij je met alle plezier introduceren in deze boeiende en leuke markt.

Wat mag je van Qualizorg verwachten?

Per direct een uitdagende functie voor 40 uur per week met veel vrijheid en ruimte voor persoonlijke inbreng en ontplooiing. Met betrekking tot de voorwaarden wordt een uitdagende en leerzame baan geboden, met uiteraard een marktconform salaris en goede secundaire voorwaarden (waaronder een collectieve pensioenregeling, opleidingsmogelijkheden en doorgroeiperspectief). Ook vind je het leuk om actief te zijn in de zorg en daaraan bij te dragen.

Door het ondernemende karakter van onze groeiende organisatie is veel nog "te vormen". Een ultieme uitdaging om in een jong en dynamisch team mee te denken en mee te bouwen aan de toekomst, je persoonlijke succes en het succes van Qualizorg.

Met betrekking tot de voorwaarden wordt een uitdagende en leerzame baan geboden, met uiteraard een marktconform salaris en goede secundaire voorwaarden (waaronder een collectieve pensioenregeling, opleidingsmogelijkheden en doorgroeiperspectief).

Ben jij dit? Stap in ons team en werk mee aan de zorg van morgen. Werk met ons samen aan transparante, doelmatige en klantgerichte gezondheidszorg. Mail dan je motivatie + CV naar: Qualizorg B.V. T.a.v.: Nicky Narraina: nnarraina@qualizorg.nl