

Stagiair(e) Commerciële Economie

Wil jij een bijdrage leveren aan klantgerichte, transparante en doelmatige gezondheidszorg?

Qualizorg gelooft in een klantgerichte, transparante en doelmatige gezondheidszorg. Met behulp van gebruiksvriendelijke en vooruitstrevende IT biedt Qualizorg inzichten in data aan zorgverlener, patiënt en maatschappelijke belanghebbenden.

Wat ga je doen?

Tijdens je meewerkstage ga je aan de slag op de afdeling Sales & Marketing. De werkzaamheden zijn heel afwisselend. Je helpt de afdeling Support met het oplossen van klantvragen en ondersteunt de afdeling Sales bij de telefonische verkoop van het product van Qualizorg. Daarnaast help je de afdeling Marketing bij campagnes om nieuwe klanten te werven en de loyaliteit van onze bestaande klanten te verhogen. Kortom een veelzijdige commerciële stage waarbij je veel ervaring kunt opdoen!

Wat breng je mee?

- Je volgt een commerciële HBO-opleiding;
- Je bent commercieel ingesteld;
- Neemt eigen initiatief maar weet ook in teamverband te werken;
- Je bent klant- en servicegericht;
- Ervaring met Microsoft Office;
- Goede communicatieve vaardigheden, zowel in woord als geschrift;
- Je bent een teamspeler, hebt een afspraak is afspraak mentaliteit en bent doelgericht.

Wat bieden wij jou?

Een veelzijdige stage in een dynamische omgeving met een mooie mix van collega's die met veel passie en betrokkenheid dagelijks haar doelen nastreven. Binnen Qualizorg is er ruimte voor eigen initiatief en goede ideeën. En als jij wilt leren en je wilt ontwikkelen, staan wij voor je klaar om je daarbij te helpen en ondersteunen. Afhankelijk van je opdracht en bijdrage is een eventuele stagevergoeding bespreekbaar.

Word jij onze nieuwe stagiair(e)?

Ben jij die enthousiaste en gedreven stagiair(e) die we zoeken en lijkt het je leuk om het Qualizorg-team te komen versterken? Stuur dan je motivatiebrief en cv naar whaarman@qualizorg.nl.